EPSILON TRAINING

«Ενέγγυος Πίστωση και Τρόποι Διακανονισμού των Διεθνών Εμπορευματικών Συναλλαγών»

- *Trade Finance • Letters of Credit (L/C) • Αξίες με Έγγραφα (Collections) • Bank Payment Obligation (BPO) • Συμβάσεις Διεθνούς Πώλησης • Κίνδυνοι & Εξασφαλίσεις.*

Expand your skills

ΑΘΗΝΑ
Λεωφ. Ανδρέα Συγγρού 181,
17121 Νέα Σμύρνη
T: +30 211 5007000

12ο χλμ Εθνικής Οδού
Αθηνών Λαμίας,
14451 Μεταμόρφωση
T: +30 211 1080000

ΘΕΣΣΑΛΟΝΙΚΗ
Λεωφ. Γεωργικής Σχολής 92
55535 Πυλαία
T: +30 2310 981700

epsilonnet.gr

EPSILON TRAINING

Διάρκεια Προγράμματος: 12 ώρες

Στόχος Εκπαιδευτικού Προγράμματος:

Οι διεθνείς αγοραπωλησίες υποκρύπτουν **κινδύνους που δεν είναι πάντοτε ορατοί και κατανοητοί** από αυτούς που εμπλέκονται στη διεκπεραίωσή τους. Ιδιαίτερα δε, **ο τρόπος διακανονισμού της αξίας των εμπορευμάτων αποτελεί μια κρίσιμη πτυχή** τους, καθώς αγοραστές και πωλητές έχουν εξαρχής πολύ διαφορετικές ανησυχίες, συμφέροντα και, ως εκ τούτου, επιδιώξεις.

Επιπρόσθετα, οι διαφορετικές κουλτούρες και εμπορικές πρακτικές των συναλλασσόμενων, οι μεγάλες αποστάσεις, η ποικιλομορφία των παραδόσεων (**Όροι Incoterms**), τα διαφορετικά νομίσματα, καθώς και η απουσία μιας παγκοσμίως αναγνωρισμένης και αποδεκτής νομοθεσίας που διέπει το Διεθνές Εμπόριο, δημιουργούν **αβεβαιότητες, αμφισβητήσεις και αξιώσεις (Claims)**, που μπορεί να κοστίσουν ακριβά αν δεν ενσωματωθούν εξαρχής οι κατάλληλες **δικλείδες διασφάλισης στα Συμβόλαια Πώλησης**.

Το εξειδικευμένο αυτό πρόγραμμα **συμπληρώνει την ολιστική, end-to-end κατάρτισή σας** στο πολύπτυχο αντικείμενο των Διεθνών Εμπορευματικών Συναλλαγών. Πλαισιώνει το γνωστικό σας υπόβαθρο στις «Τελωνειακές Διαδικασίες & Διατυπώσεις, τη Φυσική Διακίνηση Εμπορευμάτων και τους Όρους Incoterms® 2020», θέτοντας στη διάθεσή σας **σύγχρονα εργαλεία Trade Finance, λύσεις και προτάσεις** για να απαντήσετε αποτελεσματικά στις σύνθετες προκλήσεις του Διεθνούς Εμπορίου.

Σας βοηθά ουσιαστικά να **διαμορφώσετε ένα ασφαλές πλαίσιο για την ομαλή διεκπεραίωση των Διεθνών Συναλλαγών σας**, αποφεύγοντας λάθη και επικίνδυνα ανοίγματα για την επιχείρησή σας.

Ειδικότερα, το πρόγραμμα:

- **Αναδεικνύει τις ιδιαιτερότητες και τα «λεπτά σημεία»** που πρέπει να λάβετε υπόψη κατά τη διεκπεραίωση Διεθνών Εμπορευματικών Συμβολαίων, προκειμένου να αποφύγετε διενέξεις που φθείρουν τις σχέσεις και claims που ροκανίζουν τα κέρδη.
- **Εστιάζει στη διαχείριση των κινδύνων πληρωμής** που εμπεριέχονται στις Διεθνείς Συναλλαγές, δίνοντας έμφαση στον εμπορικό κίνδυνο και στις ορθές πρακτικές αντιμετώπισής του.
- **Αναλύει διεξοδικά τους διαφορετικούς τρόπους πληρωμής της αξίας των Φορτωτικών Εγγράφων**, ώστε να διακρίνετε ποιοι ανταποκρίνονται στις επιδιώξεις και τις συνεργασίες σας, πώς λειτουργούν, πότε ενδείκνυται να επιλέγονται, ποια είναι τα πλεονεκτήματα και τα μειονεκτήματά τους, καθώς και **ποιοι κίνδυνοι πληρωμής ενέχονται και πώς μπορούν να αντιμετωπιστούν**.
- **Εμβαθύνει στον μηχανισμό, τις ιδιαιτερότητες και τις τεχνικές της Ενέγγυου Πίστωσης (Letter of Credit – L/C)**, ενός σημαντικού αλλά απαιτητικού εργαλείου Trade Finance, αναλύοντας τους διαφορετικούς τύπους της και τις λύσεις που προσφέρουν.

- **Αξιολογεί τα πλεονεκτήματα και τα μειονεκτήματα (pros & cons) της Ενέγγυου Πίστωσης** σε σύγκριση με άλλα διαθέσιμα μέσα διασφάλισης συναλλαγών, όπως η Πίστωση σε Ετοιμότητα (Standby Letter of Credit), οι Αξίες έναντι Εγγράφων (Documentary Collections), η Εγγυητική Επιστολή (Bank Guarantee – B/G) και η Τραπεζική Υποχρέωση Πληρωμής (Bank Payment Obligation – BPO).
- **Εξοικειώνει τους συμμετέχοντες με την ορολογία και τους βασικούς όρους των Συμβάσεων Διεθνούς Πώλησης**, μέσα από έτοιμα προς χρήση υποδείγματα.

Απευθύνεται σε:

- Το πρόγραμμα απευθύνεται σε **στελέχη Εξαγωγικών Πωλήσεων, Διευθύνσεων Προμηθειών και Οικονομικών Διευθύνσεων**, καθώς και σε στελέχη που ασχολούνται με τη **Διαχείριση Logistics, Παραγγελιών και Φορτώσεων** εμπορικών και μεταποιητικών επιχειρήσεων.
- Απευθύνεται, επίσης, σε **επιχειρηματίες και συμβούλους Διεθνούς Εμπορίου** που επιδιώκουν να **ενισχύσουν την τεχνογνωσία και τη διαπραγματευτική τους ικανότητα** κατά τη σύναψη και τη διεκπεραίωση συναλλαγών με **ξένους πελάτες και προμηθευτές**.

Εισηγητής:

Γιώργος Ζερίτης | BA Economics, MBA Corporate Strategy & Finance, CGMCA – CJBS Business Advisor | Executive Coach | Master Trainer. Διαθέτει **περισσότερα από 20 χρόνια επαγγελματικής εμπειρίας** στους τομείς των **Sales, Marketing, Operations και International Business Development**, έχοντας δραστηριοποιηθεί σε ένα ευρύ φάσμα διεθνών αγορών και επιχειρηματικών περιβαλλόντων, στους κλάδους **B2B, FMCG, B2C και EPC Contracting**.

EPSILON TRAINING

Αναλυτική Θεματολογία

- **Κίνδυνοι Πληρωμής στο Διεθνές Εμπόριο** και Τρόποι Αντιμετώπισής τους.
- **Διεθνείς Μέθοδοι Πληρωμής Εμπορευματικών Αξιών**. Παραδοχές & Κριτήρια Επιλογής.
- Ανάλυση της **Αποτελεσματικότητάς τους ως προς τη Διασφάλιση Πληρωμής.**
- **Διακανονισμοί έναντι Εγγράφων – Documentary Collections.**
- Η έννοια της **«Αξίας» (Collection)**. Είδη Εγγράφων, «Αξιών» & «Αποδοχής».
- Εμπλεκόμενα Μέρη σε μια «Αξία», Τύποι «Παρουσιάσεων».
- **Τύποι Αξιογράφων και Διασφάλιση Πληρωμής.**
- Διαχείριση Φορτωτικών από τις Τράπεζες σύμφωνα με τις προβλέψεις των **URC 522.**
- Χρήση του Εγγράφου της **Θαλάσσιας Φορτωτικής (Bill of Lading).**
- Ο **«Κύκλος» της Ενέγγυου Πίστωσης – Letter of Credit (L/C).**
- Πλαίσιο Λειτουργίας & **Αρχές που διέπουν την Ενέγγυο Πίστωση**, Εμπλοκή & Ευθύνη των Τραπεζών.
- **Πλεονεκτήματα & Δεσμεύσεις** για τα συναλλασσόμενα μέρη.
- **Κύριοι Τύποι Πιστώσεων**. Ιδιαίτερα Χαρακτηριστικά & Εξασφαλίσεις.
- Προβλέψεις των **UCP 600** για περιπτώσεις Ανωτέρας Βίας, Παράτασης της Ημερομηνίας Λήξης της Πίστωσης, Τροποποιήσεων (Amendments), Ανοχών (Tolerances) και **Ελέγχου των Εγγράφων.**
- **Πιστώσεις Ειδικού Τύπου:** Revolving, Transferable, Back-to-back, Red Clause & Green Clause.
- **Standby Letter of Credit (SLOC)**. Τι είναι και σε τι διαφέρει από την Ενέγγυο Πίστωση.
- **Διασφάλιση Πληρωμής μέσω Τραπεζικής Εγγυητικής – Bank Guarantee (B/G)**. Ομοιότητες & Διαφορές με την Ενέγγυο Πίστωση.
- **Bank Payment Obligation (BPO)**. Ο νέος Τρόπος Πληρωμής στο Διεθνές Εμπόριο
- Σκοπός και Οφέλη του BPO. **Σύγκριση με την Ενέγγυο Πίστωση.**
- **Μηχανισμός & Στάδια της Διαδικασίας BPO**, «Όροι-κλειδιά», Ρόλος & Ευθύνη των Τραπεζών.
- **Οριστικοποίηση Υποχρέωσης Πληρωμής**, Τροποποιήσεις & Ανωτέρα Βία – URBPO 750
- **Διαχείριση Πωλήσεων με Ανοικτή Πίστωση (Open Account Sales)**. Ασφάλεια & Ρευστότητα.

- Τεχνική Εργασιών Εξωτερικού: **Προτιμολόγιο (Pro-forma Invoice)** και «Αποδεκτές».
- Παραγγελίες (Order Control & Confirmation). Αξιολόγηση & Διαχείριση Ζήτησης.
- **Προετοιμασία & Σύνταξη Προσφορών**. Σημεία που χρειάζονται προσοχή & διαχείριση.
- Επισκόπηση των **Διεθνών Εμπορικών Όρων Incoterms® 2020.**
- Προβλέψεις των **Incoterms® 2020** που απαιτούν μέριμνα για την ενσωμάτωση **ασφαλιστικών δικλείδων στις Εμπορικές Συμβάσεις.**
- **Διαπραγμάτευση Τιμών & Τρόπων Πληρωμής.**
- **Αντιστάθμιση Συναλλαγματικού Κινδύνου.**
- **Ζητήματα Κυριότητας** κατά την Πώληση των Εμπορευμάτων.
- **Διαπραγμάτευση Αποκλειστικότητας (Exclusivity)**. Pros & Cons, Ελιγμοί.
- **Σύνταξη Σύμβασης Διεθνούς Πώλησης** – Κύριοι Όροι & Υποδείγματα.

Πρόγραμμα Υλοποίησης & Κόστος Συμμετοχής

ΔΕΚΕΜΒΡΙΟΣ	**1η ημέρα**	**ΔΕΚΕΜΒΡΙΟΣ**	**3η ημέρα**
08 **ΤΡΙΤΗ**	**ΩΡΑΡΙΟ** 17:30 – 21:30	**14** **ΔΕΥΤΕΡΑ**	**ΩΡΑΡΙΟ** 17:30 – 21:30
ΔΕΚΕΜΒΡΙΟΣ	**2η ημέρα**		
10 **ΠΕΜΠΤΗ**	**ΩΡΑΡΙΟ** 17:30 – 21:30		
	ΚΟΣΤΟΣ WEBINAR**: 340€**		

Epsilon Net A.E με αριθμό Γ.Ε.ΜΗ. 38383705000
Πληροφορίες – Εγγραφές: 211 500 7000 & 231 098 1700
E mail: info@epsilontraining.gr