



Στρατηγική Διοίκηση Προμηθειών & Advanced Supply Management

«Από το Κέντρο Κόστους, στο Κέντρο Κερδοφορίας»



Διάρκεια Προγράμματος: 12 ώρες

Περιγραφή Εκπαιδευτικού Προγράμματος:

Σε ένα παγκοσμιοποιημένο περιβάλλον γεμάτο αστάθεια, ο ρόλος του Procurement έχει πάψει να είναι καθαρά διεκπεραιωτικός. Το σεμινάριο **Στρατηγική Διοίκηση Προμηθειών & Advanced Supply Management** έχει σχεδιαστεί για να μετατρέψει το τμήμα προμηθειών από ένα "κέντρο κόστους" σε έναν στρατηγικό εταίρο που επηρεάζει άμεσα την κερδοφορία και την καινοτομία της επιχείρησης.

Εκπαιδευτικός στόχος του προγράμματος:

- **Μετάβαση στο Strategic Sourcing:** Εκμάθηση μεθοδολογιών για την επιλογή προμηθευτών βάσει μακροπρόθεσμης αξίας και όχι μόνο χαμηλότερης τιμής.
- **Θωράκιση έναντι κινδύνων (Resilience):** Σχεδιασμός στρατηγικών για την αντιμετώπιση κρίσεων στην εφοδιαστική αλυσίδα.
- **Οικονομική Βελτιστοποίηση:** Εμβάθυνση στο Συνολικό Κόστος Ιδιοκτησίας (TCO) και τη διαχείριση του "Spend".
- **Ψηφιακός Μετασχηματισμός:** Εξοικείωση με τα σύγχρονα εργαλεία αυτοματοποίησης και ανάλυσης δεδομένων (Procurement 4.0).
- **Ευθυγράμμιση με ESG:** Ενσωμάτωση κριτηρίων βιωσιμότητας και ηθικών προμηθειών.

Απευθύνεται:

Το σεμινάριο είναι εξειδικευμένο και απευθύνεται σε όσους έχουν ήδη τις βασικές γνώσεις ή εμπειρία και επιθυμούν να αναβαθμίσουν το επαγγελματικό τους προφίλ:

- **Στελέχη Προμηθειών & Buyers:** Που επιθυμούν να μεταπηδήσουν σε θέσεις Senior ή Strategic Sourcing Managers.
- **Διευθυντές Εφοδιαστικής Αλυσίδας (Supply Chain Managers):** Που θέλουν να ενοποιήσουν τη στρατηγική αγορών με τη λειτουργία των Logistics.
- **Operations & Finance Managers:** Στελέχη που λαμβάνουν αποφάσεις για μεγάλες επενδύσεις, συμβόλαια και Outsourcing.

ΑΘΗΝΑ

📍 Λεωφ. Συγγρού 350
17674 Καλλιθέα
Τ: +30 211 5007000

📍 Π. Τσαλδάρη & Ζαΐμη 2
15127 Μελίτσια
Τ: +30 211 1080000

ΘΕΣΣΑΛΟΝΙΚΗ

📍 Λεωφ. Γεωργικής Σχολής 92
55535 Πυλαία
Τ: +30 2310 981700

- **Ιδιοκτήτες Επιχειρήσεων:** Που επιδιώκουν να αναδιοργανώσουν το τμήμα αγορών τους για να πετύχουν οικονομίες κλίμακας και ανταγωνιστικό πλεονέκτημα.
- **Συμβούλους Επιχειρήσεων:** Που ειδικεύονται στην αναδιοργάνωση διαδικασιών και τον περιορισμό των λειτουργικών εξόδων.

Σημείωση: Για την καλύτερη κατανόηση του προγράμματος, συστήνεται οι συμμετέχοντες να έχουν παρακολουθήσει το [Διοίκηση Προμηθειών – Procurement Management](#) ή να διαθέτουν τουλάχιστον διετή εμπειρία στον κλάδο.

Τι θα κερδίσουν οι συμμετέχοντες:

- **Μετάβαση από τον ρόλο του "Αγοραστή" στον ρόλο του "Στρατηγικού Συμβούλου".**
- **Εργαλεία λήψης αποφάσεων** βασισμένα σε δεδομένα και οικονομικούς δείκτες.
- **Ικανότητα διαχείρισης ρίσκου** σε ένα ασταθές παγκόσμιο περιβάλλον.
- **Γνώση των ESG κριτηρίων** (Βιώσιμες Προμήθειες), που πλέον απαιτούνται από τις μεγάλες εταιρείες και τις τράπεζες

Εισηγητής:

Τσάκωνας Μιχάλης | Κάτοχος MBA από το Πανεπιστήμιο του Sunderland και BSBA Marketing από το Western International University (London). Senior Business and Logistics Consultant, πιστοποιημένος Project Manager, στην Βρετανική Μεθοδολογία PRINCE2, με εμπειρία στην δια βίου μάθηση ενηλίκων.

Αναλυτική Θεματολογία

Στρατηγική Ανάλυση & Ταξινόμηση

- **Πέρα από το Pareto:** Εμβάθυνση στο **Kraljic Matrix**. Πώς διαχωρίζουμε τα υλικά σε Στρατηγικά, Μη κρίσιμα, Μοχλευμένα και Bottleneck.
- **Ανάλυση Spend (Spend Analysis):** Τεχνικές για να "διαβάσετε" τα έξοδα της εταιρείας και να εντοπίζετε ευκαιρίες εξοικονόμησης που δεν φαίνονται με γυμνό μάτι.
- **Στρατηγικό Sourcing:** Η διαδικασία 7 βημάτων για τη δημιουργία μακροπρόθεσμου πλάνου προμηθειών.

ΑΘΗΝΑ

Λεωφ. Συγγρού 350
17674 Καλλιθέα
Τ: +30 211 5007000

Π. Τσαλδάρη & Ζαΐμη 2
15127 Μελίτσια
Τ: +30 211 1080000

ΘΕΣΣΑΛΟΝΙΚΗ

Λεωφ. Γεωργικής Σχολής 92
55535 Πυλαία
Τ: +30 2310 981700

Οικονομική Διαχείριση & TCO

Total Cost of Ownership (TCO): Μοντέλα υπολογισμού του συνολικού κόστους (όχι μόνο η τιμή αγοράς, αλλά και η συντήρηση, η διαχείριση και η απόρριψη).

- **Make or Buy Analysis:** Πότε συμφέρει την επιχείρηση να παράγει εσωτερικά και πότε να αναθέτει σε τρίτους (Outsourcing).
- **Διαχείριση Συναλλαγματικού Κινδύνου:** Στρατηγικές για εισαγωγές από χώρες εκτός Ευρώπης.

SRM & Διαχείριση Απόδοσης

- **Supplier Relationship Management (SRM):** Πώς να χτίσετε συμμαχίες με "Key Suppliers".
- **Advanced KPIs:** Δείκτες που μετρούν την καινοτομία του προμηθευτή, την ευελιξία και τη συμβολή του στο τελικό προϊόν.
- **Vendor Development:** Πώς να εκπαιδεύσετε και να αναπτύξετε τους προμηθευτές σας για να βελτιώσουν τα δικά σας αποτελέσματα.

Ψηφιακός Μετασχηματισμός & Procurement 4.0

- **E-Procurement & E-Auctions:** Πότε και πώς χρησιμοποιούμε τις ηλεκτρονικές δημοπρασίες.
- **Data Analytics:** Χρήση δεδομένων για την πρόβλεψη τιμών και την αποφυγή ελλείψεων.
- **Blockchain & AI:** Μια ματιά στο μέλλον των συμβολαίων και της ιχνηλασιμότητας.

Προχωρημένες Διαπραγματεύσεις & Διαχείριση Κρίσεων

- **Παιγνιοθεωρία (Game Theory) στις προμήθειες:** Στρατηγικές win-win σε σύνθετα περιβάλλοντα.
- **ZOPA & BATNA (Deep Dive):** Πρακτικές ασκήσεις (Role Playing) σε δύσκολα σενάρια διαπραγμάτευσης.
- **Supply Chain Resilience:** Διαχείριση κινδύνου (Risk Management) απέναντι σε παγκόσμιες κρίσεις και διαταραχές της αλυσίδας.

ΑΘΗΝΑ

📍 Λεωφ. Συγγρού 350
17674 Καλλιθέα
Τ: +30 211 5007000

📍 Π. Τσαλδάρη & Ζαΐμη 2
15127 Μελίτσια
Τ: +30 211 1080000

ΘΕΣΣΑΛΟΝΙΚΗ

📍 Λεωφ. Γεωργικής Σχολής 92
55535 Πυλαία
Τ: +30 2310 981700

Ημερομηνίες & Ωράριο Υλοποίησης:

- **Τρίτη, 30 Ιούνιος 2026** | 17:30 – 21:30
- **Πέμπτη, 02 Ιούλιος 2026** | 17:30 – 21:30
- **Τρίτη, 07 Ιούλιος 2026** | 17:30 – 21:30

Κόστος Webinar:

180,00€



Epsilon Net A.E με αριθμό Γ.Ε.ΜΗ. 38383705000

Πληροφορίες – Εγγραφές: 211 500 7000 & 231 098 1700

E mail: info@epsilonontraining.gr

ΑΘΗΝΑ

📍 Λεωφ. Συγγρού 350
17674 Καλλιθέα
Τ: +30 211 5007000

📍 Π. Τσαλδάρη & Ζαΐμη 2
15127 Μελίτσια
Τ: +30 211 1080000

ΘΕΣΣΑΛΟΝΙΚΗ

📍 Λεωφ. Γεωργικής Σχολής 92
55535 Πυλαία
Τ: +30 2310 981700