

«Effective Business Plan»

Σύνταξη & Αξιολόγηση Επιχειρηματικού Σχεδίου

Διάρκεια Σεμιναρίου: 13.5 ώρες

Απευθύνεται:

- Λογιστές, Οικονομολόγους, Φοροτεχνικούς
- Στελέχη Επιχειρήσεων
- Οικονομικούς Διευθυντές
- Στελέχη Οικονομικών Διευθύνσεων & Λογιστηρίων
- Επιχειρηματίες
- Product Manager

Στόχος Εκπαιδευτικού Προγράμματος:

Το Επιχειρηματικό Σχέδιο – Business Plan – αποτελεί το βασικό πλαίσιο κατεύθυνσης και διοίκησης των επιχειρηματικών μονάδων, θεμελιώδες εργαλείο για την αξιολόγηση των επιχειρησιακών προοπτικών και δράσεων, την επικοινωνία – συντονισμό της αναπτυξιακής στρατηγικής και την προσέλκυση επενδυτικών κεφαλαίων.

Λίγοι τομείς του επιχειρείν προσελκύουν τόση προσοχή όσο τα νέα εγχειρήματα, και λίγες πτυχές των νέων εγχειρημάτων προσελκύουν τόση προσοχή όσο το Business Plan. Συχνά, θα έχουμε μόνο μια ευκαιρία για να κερδίσουμε τις εντυπώσεις. Σχεδιάσαμε ένα εντατικό Πρόγραμμα – πρακτικό Οδηγό για στελέχη και επιχειρηματίες, στο οποίο παρουσιάζουμε αναλυτικά τη συλλογιστική, τα δομικά στοιχεία και τη βήμα προς βήμα μεθοδολογία εκπόνησης ενός πειστικού, συνεκτικού και λειτουργικού Επιχειρηματικού Σχεδίου.

Εξοικειωνόμαστε με τις θεμελιώδεις έννοιες και τεχνικές κατάρτισης του Σχεδίου, αναδεικνύοντας, ανά στάδιο σύνταξης, τα σημεία-κλειδιά και τους αλληλεξαρτώμενους παράγοντες που θα κρίνουν την αποδοχή του αλλά και την επιτυχή υλοποίηση του. Επιπλέον, με τη βοήθεια του Excel, θα εξασκηθούμε στην αναγκαία χρηματοοικονομική ανάλυση και υπολογισμούς του Business Plan, συνθέτοντας το οικονομικό αποτύπωμα των βασικών επιχειρηματικών παραμέτρων μιας πραγματικής επιχείρησης (Case Analysis).

Είτε ξεκινάτε μια νέα επιχείρηση (start-up), αναζητάτε χρηματοδότηση για επέκταση των δραστηριοτήτων σας ή προτείνετε μια νέα δραστηριότητα σε ένα εταιρικό τμήμα, η εκπαίδευση αυτή θα είναι ιδιαίτερα υποστηρικτική στις προσπάθειές σας.

Ειδικότερα, θα σας βοηθήσει να:

- εξετάζετε κριτικά τις επιχειρηματικές ιδέες και τις υποκείμενες υποθέσεις σας, να αιτιολογείτε και να επικυρώνετε την βιωσιμότητά τους πριν
- ξεκινήσετε την υλοποίησή τους, και να επενδύετε σε αυτές με τις καλύτερες προϋποθέσεις επιτυχίας
- μεταφράζετε τις επιμέρους δράσεις/στόχους σε οικονομικά δεδομένα και λογαριασμούς
- δημιουργείτε ένα σωστά δομημένο, ποιοτικά και ποσοτικά τεκμηριωμένο επιχειρηματικό Σχέδιο, προσαρμοσμένο στην επιχείρηση και τις επιδιώξεις σας, και να εξηγείτε αποτελεσματικά και με αυτοπεποίθηση σε τρίτους τα κύρια στοιχεία του.

Εισηγητής:

Ζερίτης Γιώργος | BA Economics, MBA Corporate Strategy & Finance, CJBS – CGMCA International Scale-up Advisor | Executive Coach | Corporate Trainer Εξειδικευμένος Επιστημονικός Συνεργάτης | Ανώτατο στέλεχος, ενταγμένος στο Μητρώο Εκπαιδευτών Συνεχιζόμενης Επαγγελματικής Κατάρτισης (ΣΕΚ) του Εθνικού Οργανισμού Πιστοποίησης Προσόντων & Επαγγελματικού Προσανατολισμού (ΕΟΠΕΠ) (πρώην Εθνικό Κέντρο Πιστοποίησης Δομών - ΕΚΕΠΙΣ) για τελωνειακά και φορολογικά θέματα. Έχει πλούσια διδακτική εμπειρία, πλήθος μελετών και δημοσιεύσεων σε οικονομικά περιοδικά.

ΘΕΜΑΤΟΛΟΓΙΑ

Φυσική Διακίνηση Εμπορευμάτων – INCOTERMS 2020

- Οι επικαιροποιημένοι εμπορικοί Όροι INCOTERMS ® 2020
- Οι Αλλαγές σε σχέση με τους INCOTERMS ® 2010, με ποια ζητήματα Δεν ασχολούνται
- Πως ενσωματώνονται στις Τιμές Διεθνούς πώλησης
- Πως πρέπει να χρησιμοποιούνται, ο ρόλος της Σύμβασης Πώλησης
- Οι Υποχρεώσεις που επιβάλλουν στα συναλλασσόμενα μέρη ως προς την Παράδοση και τον Εκτελωνισμό των εμπορευμάτων
- Σε ποιο Σημείο του ταξιδιού ο Κίνδυνος Απώλειας ή Ζημιάς των εμπορευμάτων περνά από τον Πωλητή στον Αγοραστή

- Ζητήματα Κυριότητας και διαχείρισης Κινδύνων κατά την μεταφορά
- Ασφαλισμο Συμφέρον, Ρήτρες Ασφάλισης Θαλάσσιου Φορτίου
- Αξιολόγηση Καταλληλότητας των Όρων ανάλογα με τον τύπο του Φορτίου και το Μέσο μεταφοράς. Παρανοήσεις, «γκρίζες ζώνες» και σημεία που θέλουν προσοχή κατά την επιλογή τους.
- Εξάσκηση σε υποθετικά Σενάρια για την καλύτερη κατανόηση των Όρων.

Τρόποι Διακανονισμού των Διεθνών Αγοραπωλησιών

- Κίνδυνοι Πληρωμής στο Διεθνές Εμπόριο και Πως αντιμετωπίζονται
- Αξιολόγηση των Μεθόδων Πληρωμής ως προς το Κόστος και τη Διασφάλιση Πληρωμής
- Διακανονισμοί έναντι Εγγράφων – Documentary Collections
- Σε τι Αποσκοπούν, Κίνδυνοι για τους Συμβαλλόμενους, Τρόποι Κάλυψης
- Διαχείριση του Εγγράφου της Θαλάσσιας Φορτωτικής (Bill of Lading)
- Η έννοια της «Αξίας» (Collection). Είδη Εγγράφων & «Αξιών»
- Προβλέψεις των URC 522 για την Διαχείριση των Εγγράφων από τις Τράπεζες
- Διαθεσιμότητα Εγγράφων, Τύποι «Αποδοχής», Χρήση Αξιογράφων
- Το χρηματοοικονομικό «εργαλείο» της Ενέγγυας Πίστωσης – Documentary Credit
- Ο «κύκλος» της Πίστωσης και οι θεμελιώδεις Αρχές που την διέπουν
- Πλεονεκτήματα, Δεσμεύσεις & Κίνδυνοι για τα Συναλλασσόμενα Μέρη
- Πως συγκρίνεται με την Τραπεζική Εγγυητική Επιστολή (Bank Guarantee)
- Ποιες Τράπεζες εμπλέκονται και ο Ρόλος της κάθε μιας στις Συναλλαγές
- Τύποι Πιστώσεων. Ορολογία & Ιδιαίτερα Χαρακτηριστικά
- Standby Letter of Credit (SLOC). Τι είναι και σε διαφέρει από την Ενέγγυο Πίστωση
- Προβλέψεις των Κανόνων UCP 600 για περιπτώσεις Ανωτέρας Βίας, Παράτασης της Ημερομηνίας Λήξης του L/C, Τροποποιήσεων (Amendments), Ανοχών (Tolerances) και τον έλεγχο των Εγγράφων
- Bank Payment Obligation (BPO). Ο νέος Τρόπος Πληρωμής στο Διεθνές Εμπόριο

- Σε τι αποσκοπεί, ποια Οφέλη προσφέρει, πως συγκρίνεται με την Ενέγγυο Πίστωση
- «Όροι Κλειδιά» & Μηχανισμός Λειτουργίας. Οι Ευθύνες των εμπλεκόμενων μερών
- Προβλέψεις των Κανόνων URBPO 750 για το ρόλο των Τραπεζών, περιπτώσεις Τροποποιήσεων, Ανωτέρας Βίας. Πότε οριστικοποιείται η Υποχρέωση Πληρωμής
- Διαχείριση Ανοικτών Πωλήσεων – Open Account Sales. Ασφάλεια & Ρευστότητα

Ημερομηνίες & Ώρες Υλοποίησης:	<ul style="list-style-type: none">• Τρίτη, 11 Φεβρουαρίου 2025 17:00 -21:30• Πέμπτη, 13 Φεβρουαρίου 2025 17:00 -21:30• Δευτέρα, 17 Φεβρουαρίου 2025 17:00 -21:30
Κόστος Webinar:	370,00€



Epsilon Net A.E με αριθμό Γ.Ε.ΜΗ. 38383705000
Πληροφορίες – Εγγραφές: 211 500 7000 & 231 098 1700
E mail: info@epsilontraining.gr